



Drei Brüder, ein sensationelles Team und mittendrin der Elektroroller Kumpan electric. Bei uns ziehen berufserfahrene Akademiker, Ingenieure, kreative Köpfe, technikbegeisterte KFZ-Mechaniker und visionäre Tüftler an einem Strang. Die Mission? Den Benzinroller vom Markt zu verdrängen, die Marke Kumpan electric mit Leben zu füllen, Innovationen auf die Spitze zu treiben und aus Kunden begeisterte Fans zu machen! In 2011/2012 konnte die e-bility GmbH den Gründerwettbewerb der WirtschaftsWoche gewinnen und nahm am Finale des Start-up-Wettbewerbs der Financial Times Deutschland teil. Seither gelingt es uns, den Startup-Spirit aufrecht zu erhalten. Flache Hierarchien, Speedboat-Charakter und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus. Drei Modelle zieren bereits das E-Rollerportfolio der Marke „Kumpan electric“, passendes Zubehör und Shop-in-Shop-Systeme am Point of Sale runden das Angebot ab. **Werde Teil dieser elektrischen Revolution!**

Wir suchen **Dich** als:

## Junior-Verkäufer (m/w) in Teil-/ Vollzeit oder Aushilfen

Deine Aufgaben:

- Aktive Begrüßung unserer Endkunden im Showroom und Beschercung eines positiven „Kumpan-Erlebnisses“
- Generierung und Durchführung von Probefahrten
- Qualifizierte Kundenberatung und -betreuung
- Akquisition von Neukunden und Generierung von qualifizierten Kontaktdaten (Leads)
- Ausfertigung und Abwicklung von Angeboten und Kaufverträgen
- Unterstützung bei Messen und Events
- Unterstützung unseres bestehenden Vertriebsteams

Dein Profil:

- Begeisterung für umweltfreundliche Mobilität, Design und innovative Produkte
- Erfahrung im Vertrieb von Markenprodukten von Vorteil
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Zielorientierung, Begeisterungsfähigkeit und Kundenorientierung
- Erfolgsorientierte Arbeitsweise, sicheres Auftreten, Eigenmotivation und unternehmerisches Denken werden vorausgesetzt
- Flexibilität bei Einsätzen an Wochenenden und bei Events
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit setzen wir voraus

Wir bieten:

- Abwechslungsreiche Kundengruppen in einem spannenden, wachstumsträchtigen Markt
- Ein junges, dynamisches Team mit einer unkomplizierten Unternehmenskultur und kurzen Entscheidungswegen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem attraktiven Verantwortungsgebiet
- Fixum + erfolgsorientierte Vergütung

Einsatzort/Beginn:

- Bonn
- Ab sofort

Bitte sende Deine Bewerbung an: [simon.jerosch@ebility.de](mailto:simon.jerosch@ebility.de) oder [karriere@ebility.de](mailto:karriere@ebility.de)

Deine Bewerbung sollte Deinen Lebenslauf und ein Motivationsschreiben beinhalten. Bitte gib uns im Betreff an, auf welche Stelle Du Dich bewirbst und ab wann Du einsatzbereit bist. **Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.**

