



Drei Brüder, ein sensationelles Team und mittendrin der Elektroroller Kumpan electric. Bei uns ziehen berufserfahrene Akademiker, Ingenieure, kreative Köpfe, technikbegeisterte KFZ-Mechaniker und visionäre Tüftler an einem Strang. Die Mission? Den Benzinroller vom Markt zu verdrängen, die Marke Kumpan electric mit Leben zu füllen, Innovationen auf die Spitze zu treiben und aus Kunden begeisterte Fans zu machen! In 2011/2012 konnte die e-bility GmbH den Gründerwettbewerb der WirtschaftsWoche gewinnen und nahm am Finale des Start-up-Wettbewerbs der Financial Times Deutschland teil. Seither gelingt es uns, den Startup-Spirit aufrecht zu erhalten. Flache Hierarchien, Speedboat-Charakter und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus. Drei Modelle zieren bereits das E-Rollerportfolio der Marke „Kumpan electric“, passendes Zubehör und Shop-in-Shop-Systeme am Point of Sale runden das Angebot ab. **Werde Teil dieser elektrischen Revolution!**

Wir suchen dich als: _____

Area Sales Manager (m/w) für Norddeutschland

Deine Aufgaben: _____

- Akquisition von ausgewählten Interessenten im Verantwortungsgebiet
- Unterstützung bei regionalen und überregionalen Messen
- Systematische Betreuung von Bestandskunden
- Regelmäßige Schulungen von Bestandskunden
- Angebotserstellung, sowie Durchführung von Angebots- und Vertragsverhandlungen
- Laufende Berichterstattung an die Geschäftsführung

Dein Profil: _____

- Berufsausbildung oder Studium in einer kaufmännischen oder aber technischen Disziplin
- Berufserfahrung im Vertrieb/Verkauf (Einzel- oder Großhandel), gerne auch im Außendienst
- Reisebereite Vertriebspersönlichkeit, mit Freude daran Produkte zu präsentieren und Kunden fachgerecht zu beraten
- Erfolgsorientierte Arbeitsweise, sicheres Auftreten, Eigenmotivation und unternehmerisches Denken werden vorausgesetzt
- Begeisterung für umweltfreundliche Mobilität, Design und innovative Produkte

Wir bieten: _____

- Abwechslungsreiche Kundengruppen in einem spannenden, wachstumsträchtigen Markt
- Ein junges, dynamisches Team mit einer unkomplizierten Unternehmenskultur und kurzen Entscheidungswegen
- Ein attraktives Gehalt inklusive Firmenfahrzeug, Laptop und Handy

Einsatzort/Beginn: _____

- Deutschland / Homeoffice (in regelmäßigen Abständen im Hauptsitz Remagen - bei Bonn)
- Ab sofort

Bitte sende deine Bewerbung an: karriere@ebility.de _____

Deine Bewerbung sollte deinen Lebenslauf und ein Motivationsschreiben beinhalten. Bitte gib uns im Betreff an, aus welcher Region du stammst (Nord-, Süd-, West-, Ost-Deutschland) und ab wann du einsatzbereit bist. Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

